

Syneco Trading ermöglicht bilateralen Intraday-Handel mit ProCom-Lösung B2B

Aachen/München, 5. Februar 2018 – Die Thüga-Tochtergesellschaft Syneco Trading GmbH, München, und das Beratungshaus ProCom GmbH, Aachen, haben eine gemeinsame Lösung für den Intraday-Strommarkt entwickelt. Das neue ProCom-Modul ITA B2B ermöglicht die Vermarktung von Flexibilitäten und das automatische Handeln von Positionen im Intraday-Strommarkt. Die Lösung richtet sich an Unternehmen, die ihre Eigenerzeugung oder andere Flexibilitätsoptionen optimieren möchten.

ProCom und Syneco bieten Stadtwerken und deren Industriekunden die Lösung ab sofort an. Die erforderliche IT-Komponente ITA B2B ist eine Erweiterung der ProCom-Handelslösung ITA. Das beim Nutzer implementierte Client-System kommuniziert mit dem bei Syneco Trading installierten ITA Master. So werden alle für die Optimierung erforderlichen Informationen ausgetauscht, insbesondere Gebote, Informationen zum Orderstatus und zur Anlagensteuerung.

Gebote werden vom 24/7-Desk bei Syneco Trading bilateral zu Börsenkonditionen oder an der Börse direkt glattgestellt. Durch die gemeinsame Nutzung der Syneco-Infrastruktur benötigen Nutzer des ITA-Client keinen eigenen Börsenzugang und 24/7-Desk und profitieren so von niedrigen Prozesskosten. Die ITA-Plattform unterstützt umfänglich die Anbindung von Optimierungs-, Portfoliomanagement- oder Handelssystemen zur Prozessautomatisierung.

Die Lizenz für ITA B2B können Stadtwerke oder deren Industriekunden im Rahmen eines Syneco-Sammelvertrags zu Vorzugskonditionen nutzen.

Syneco ist die Beschaffungsplattform der Thüga-Gruppe und somit erfolgt die erste Anwendung von ITA B2B bei Partnern im Thüga-Netzwerk. Bei Interesse bietet Syneco den bilateralen Intraday-Handel mit ITA B2B auch Unternehmen außerhalb der Thüga-Gruppe an.

**ProCom und Syneco Trading auf der
E-world energy&water, 6. bis 8. Februar 2018, Messe Essen**

ProCom	Halle 3, Stand 440	www.procom.de
Syneco Trading	Halle 2, Stand 522	www.syneco.net

Über die ProCom GmbH

Die ProCom GmbH ist ein erfolgreiches Familienunternehmen mit deutlicher Wachstums- und Internationalisierungsstrategie.

Als Entwicklungsspezialist für schneidende und trennende Verfahren rüstet ProCom Automation schon seit über 30 Jahren Maschinenserien mit hochentwickelter CNC-Soft- und Hardware sowie CAM-Lösungen aus. Das Unternehmen investiert in den europäischen und chinesischen Märkten sowohl in dieses etablierte, ausbaufähige Angebot als auch in zukunftsweisende Leistungen im Bereich Industrie 4.0.

Im Geschäftsbereich Energie berät ProCom in zentralen Fragen von Energieerzeugung und -handel. Mit Prozess- und IT-Wissen begleiten ProCom-Berater die Umsetzung strategischer Vorgaben bis in den operativen Betrieb. IT-Lösungen von ProCom sorgen für die optimale Vermarktung von Energieportfolios in allen Zeithorizonten und Märkten.

www.procom.de

Über die Syneco Trading GmbH

Die Syneco Trading ist der größte kommunale Energiehändler in Deutschland. Das Unternehmen hat in 2016 rund 66 Terawattstunden (TWh) Strom und 72 TWh Erdgas abgesetzt und einen Umsatz von 3,6 Milliarden Euro erzielt. Syneco Trading bietet den Unternehmen der Thüga-Gruppe zahlreiche Leistungen zur Optimierung der Energiebeschaffung an. Gemeinsam mit der Syneco Trading können die Unternehmen Größenvorteile und Synergien bei der Energiebeschaffung und -vermarktung erzielen und damit ihre Wettbewerbsfähigkeit verbessern. Die Syneco Trading ist eine 100-prozentige Tochter der Thüga Aktiengesellschaft mit Sitz in München.

www.syneco.net

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit:

ProCom GmbH
Anke Dieterich
Luisenstraße 41
52070 Aachen
Tel. +49 241 51804-105
Fax +49 241 51804-30
Anke.Dieterich@procom.de
www.procom.de

Press'n'Relations II GmbH
Ralf Dunker
Gräfstraße 66
81241 München
Tel. +49 89 5404722-11
Fax +49 89 5404722-29
du@press-n-relations.de
www.press-n-relations.de

Volker Sagstetter
Thüga Aktiengesellschaft
Nymphenburger Straße 39
80335 München
Tel. +49 89 38197-1579
volker.sagstetter@thuega.de